

การบริหารกลยุทธ์ กิจการข้ามชาติ

Business strategy:
Multinational Enterprises



พศ.ดร.สุดาพร ฤกษ์พูลบุตร

สารบัญ

1	การบริหารเรืองกลยุทธ์	1
	การบริหารเรืองกลยุทธ์	3
	คำจำกัดความที่สำคัญทางการบริหารเรืองกลยุทธ์	6
	วิสัยทัศน์	8
	พันธกิจ	8
	ค่านิยม	8
	วัฒนธรรมองค์กร	9
	แบบจำลองทางธุรกิจ	9
	กระบวนการบริหารเรืองกลยุทธ์	10
	ทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับกลยุทธ์ทางธุรกิจ	12
	แบบจำลองโครงสร้างทางอุดuctสำนักงานที่สร้างผลตอบแทนสูงกว่าเฉลี่ย	12
	มุมมองฐานทรัพยากรของกิจการ	14
2	การวิเคราะห์ปัจจัยภายนอก สภาพแวดล้อมระดับมหภาค	
	การวิเคราะห์ปัจจัยภายนอก	25
	การวิเคราะห์สถานการณ์ภายนอกในระดับมหภาค	26
	การเมือง	26
	เศรษฐกิจ	28
	สังคม	31
	เทคโนโลยี	32
3	การวิเคราะห์ปัจจัยภายนอก สภาพแวดล้อมระดับอุดuctสำนักงาน	39
	การวิเคราะห์สภาพแวดล้อมระดับอุดuctสำนักงาน	41
	การวิเคราะห์แนวรัฐชีวิตของอุดuctสำนักงาน	41
	การสร้างการรับรู้สภาพแวดล้อมขององค์กร	44
	การตรวจสอบสภาพแวดล้อม	44
	การติดตามการเปลี่ยนแปลงของสภาพแวดล้อม	45
	การติดตามข้อมูลทางการค้าเนินงานของคู่แข่งขัน	46
	การคาดการณ์การเปลี่ยนแปลงของสภาพแวดล้อม	46
	ตัวแบบแรงกดดันห้ามประการ	47
	คู่แข่งขันโดยตรง	47
	ศินค้าทดแทน	48
	คู่แข่งขันรายใหม่	49
	อำนาจต่อรองของผู้ขายและผู้ซื้อ	50
	อำนาจต่อรองของผู้ซื้อ	51

4 การวิเคราะห์ปัจจัยภายใน	59
การวิเคราะห์ปัจจัยภายใน	61
ทรัพยากร	61
ความสามารถ	62
ความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน	63
การวิเคราะห์คุณค่าสมมติ	65
ปัจจัยที่นฐาน	67
ปัจจัยสนับสนุน	74
5 กลยุทธ์ระดับหน้าที่	83
ระดับของกลยุทธ์	84
ความได้เปรียบในการแข่งขัน	86
กลยุทธ์ระดับหน้าที่	89
ความเชื่อมโยงของความได้เปรียบในการแข่งขันของประเทศกับของกิจการ	91
6 กลยุทธ์ระดับธุรกิจ	107
กลยุทธ์ระดับธุรกิจ	109
กลยุทธ์สร้างความแตกต่าง	110
กลยุทธ์ผู้นำทางด้านทุน	114
กลยุทธ์มุ่งเน้น	118
การเข้าสู่การแข่งขันเป็นรายแยก	120
การวิเคราะห์สถานการณ์ด้วยกฎแบบของบริษัทบอสตันคอนเซ็ปต์	122
7 บทที่ 7 กลยุทธ์ระดับบริษัท	137
กลยุทธ์ระดับบริษัท	138
กลยุทธ์การเจริญเติบโต	139
การเจริญเติบโตจากภายใน	139
การควบกิจการ	140
การรวมกิจการเข็น	141
กลยุทธ์การไม่ขยายการลงทุน	147
กลยุทธ์การลดระดับการดำเนินงาน	148
ยุบรวมหน่วยงานย่อย	149
ยกเลิกบางหน่วยธุรกิจ	149

8 การดำเนินกลยุทธ์ระหว่างประเทศ	157
การดำเนินกลยุทธ์ระหว่างประเทศ	158
ความได้เปรียบในการแข่งขันของประเทศไทย	158
สมรรถนะพื้นฐานของประเทศไทย	159
เงื่อนไขด้านอุปสงค์	160
อุดหนุนการรวมที่เกี่ยวข้องและสนับสนุน	161
กลยุทธ์ของกิจการโครงสร้างการบริหารและคู่แข่งขัน	162
การขยายการดำเนินงานในต่างประเทศ	163
นโยบายการบริหารและการกลยุทธ์ควบคุมสาขาในต่างประเทศ	165
กลยุทธ์ต่างประเทศ	166
กลยุทธ์การกระจายอำนาจสู่สาขา	167
กลยุทธ์ความเป็นสากล	168
กลยุทธ์รั่มระติด	168
วิธีการขยายธุรกิจเข้าไปในประเทศไทยต่างๆ	169
การส่งออก	171
การให้ใบอนุญาต	172
การให้สัมปทาน	173
การทำธุรกิจเฉพาะโครงการ	173
การลงทุนโดยตรง	174
9 โครงสร้างการบริหารและการติดตามผลกลยุทธ์	181
โครงสร้างองค์กร	182
การจัดโครงสร้างแบบให้ความสำคัญกับหน้าที่	185
การจัดโครงสร้างแบบให้ความสำคัญกับพื้นที่	188
การจัดโครงสร้างแบบให้ความสำคัญกับผลิตภัณฑ์	189
การจัดโครงสร้างแบบผสม	190
การจัดโครงสร้างแบบประสานกันหรือแม้กทิวิช	191
การจัดโครงสร้างแบบที่มีงานผลิตภัณฑ์	192
การติดตามผลกลยุทธ์	194
การตรวจสอบข้อมูลมติของแผน	195
การตรวจสอบสถานการณ์	196
การตรวจสอบกรณีที่ต้องระวังเป็นพิเศษ	197
การตรวจสอบผลการดำเนินงาน	198

10	ผู้บุนเดิมและผู้ดูแล	207
	การบริหารกลยุทธ์	208
	ผู้บุนเดิมและผู้ดูแล	210
	วิสัยทัศน์	210
	ภาวะผู้นำเชิงกลยุทธ์	213
	ทีมบริหารระดับสูง	217
	แหล่งที่มาของผู้บุนเดิมและผู้ดูแลที่สำคัญ	218
	การใช้ผู้บุนเดิมและผู้ดูแลในการบริหารจัดการ	220
	การให้ผู้บุนเดิมและผู้ดูแลภารกิจภายใน	221
	แหล่งที่มาของผู้บุนเดิมและผู้ดูแลที่สำคัญ	223
	บุคลากรจากประเทศไทยสำนักงานใหญ่	224
	การใช้บุคลากรจากประเทศไทยสาขา	225
	การใช้บุคลากรจากประเทศไทยที่สาม	225
11	การสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า	233
	ความสัมพันธ์ระหว่างธุรกิจกับลูกค้า	234
	การทำกับลูกค้าและกิจกรรม	235
	ความรับผิดชอบต่อลูกค้าของกิจกรรม	237
	การดำเนินงานข้ามชาติกับการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า	240
12	นวัตกรรมและการเป็นผู้ประกอบการ	251
	นวัตกรรม	253
	ชนิดของนวัตกรรม	255
	การบริหารนวัตกรรม	256
	การเป็นผู้ประกอบการของกิจกรรม	260
	คำสำคัญ	265